



Avril 2014

Newsletter

Mensuelle

VOULEZ-VOUS LE BEURRE ET L'ARGENT DU BEURRE ?

C'EST POSSIBLE AVEC LA VENTE DE L'USAGE (économie de fonctionnalité)

Elle vous offre :

- 1) Une baisse des prix **ET** une augmentation de vos marges donc un surcroît de **compétitivité-prix** ET de **rentabilité** !
- 2) Une **différenciation** **ET** une **domination par les coûts** ce que le marketing stratégique classique dit incompatibles.

VOULEZ-VOUS, EN PLUS, LE SOURIRE DE LA CREMIERE ?

C'EST POSSIBLE AUSSI !

- Vous aurez une baisse drastique de votre Bilan Carbone sans rien faire
- Vous aurez une forte contribution à une politique RSE vraie, sans rien faire

Dans ce contexte de crise, toujours décrite comme étant derrière nous, mais que chaque journée qui passe confirme comme relevant d'un présent qui risque fort de durer un moment ... il est urgent de changer radicalement le modèle économique.

Seules les **innovations de rupture** permettront de sortir de la crise !

Un tel modèle est une option de sortie de crise. Pourquoi ne pas l'essayer ?

Il y a déjà tant d'exemples motivants !

Pour en savoir plus eric.fromant@sefior.fr